

# Il nuovo corso di Fyeld: dopo Hyle arriva White Bridge Investments

## Hyle chiude le operazioni Toselli e K.U.L.T. e porta il Gruppo a oltre 70 milioni di ricavi nel 2024

Passa di mano la maggioranza del Gruppo Fyeld ed il nuovo capitolo porta il nome di White Bridge Investments III, holding di partecipazioni attiva sul mercato del private equity e già protagonista di diversi progetti di crescita, spesso caratterizzati da sviluppo per linee esterne. White Bridge affiancherà il management team di Fyeld composto da Massimo Zubelli (CEO) e Livio Marchiori (Presidente) nella fase 2 del progetto industriale, avviato nel giugno 2022 da Hyle Capital Partners. La SGR, che oggi gestisce un fondo da 130 milioni di euro focalizzato sulla filiera agroalimentare estesa, investe nuovamente sul progetto e affiancherà White Bridge in veste di socio di minoranza del Gruppo.

White Bridge Investments raccoglie l'eredità di un gruppo nato dall'acquisizione di Guaresi S.p.A., società leader nel mondo delle macchine da raccolta del pomodoro destinato all'industria conserviera, ed allargatosi poi grazie alle acquisizioni di Grim S.r.l. (*sprayers* semoventi) nel 2022 ed Hortech S.r.l. (macchine da raccolta di orticole) nel 2023, fino ad arrivare alle *new entry*, la tedesca K.u.l.t. (sarchiatrici meccaniche e robotizzate) e Toselli (*sprayers* montati e trainati). Nel corso degli ultimi 3 anni, Fyeld (questo il *brand* corporate del gruppo lanciato recentemente in occasione di EIMA 2024) è passato da 20 milioni di fatturato fino ai 70 milioni di euro previsti per l'anno in corso, in un percorso repentino di crescita guidato da un management team capace di migliorare al tempo stesso le performance industriali e mettere in campo un'organizzazione commerciale di gruppo in grado di dare risposte veloci alla crescente domanda globale di meccanizzazione in ambito agricolo.

Con l'ingresso di White Bridge Investments nella compagine azionaria, il progetto di crescita disegnato dal management acquisisce ulteriore spinta e Fyeld si prepara ad una nuova fase di sviluppo che proseguirà nel solco della crescita per linee esterne, con diverse opportunità sinergiche già individuate in Italia ed all'estero.

*“Il nostro obiettivo è fare di Fyeld il punto di riferimento per la meccanizzazione dell'intero ciclo agronomico dedicato in particolare alle colture orticole” - dichiara Massimo Zubelli - “Vogliamo sviluppare una proposta a 360 gradi che copra tutte le fasi del ciclo e riteniamo di poter diventare nell'arco di 24-36 mesi il partner industriale e tecnologico di riferimento per tutte le aziende agricole che vorranno migliorare le performance e l'efficienza dei processi dalla preparazione del terreno alla raccolta di tutti i prodotti orticoli destinati alla grande distribuzione e all'industria per la trasformazione. Abbiamo presentato nel corso di EIMA 2024 i nuovi modelli full electric ed ibridi di Guaresi e Grim che si aggiungono alla nota gamma di macchine da raccolta elettriche di Hortech, stiamo lavorando con importanti partner tecnologici per portare innovazione grazie ad applicazioni di AI e stiamo lavorando sui big data per integrare efficienza e performance. Siamo grati al supporto che ci ha dato Hyle fin dall'inizio del progetto e siamo molto contenti di avere a bordo un nuovo azionista come White Bridge Investments che ha dimostrato più volte la propria capacità di dare forte impulso alla crescita dimensionale per acquisizioni”.*

*Accogliamo con entusiasmo White Bridge – commenta Livio Marchiori - con entusiasmo nell'ambito di un progetto ambizioso e sfidante, sul quale pensiamo possa darci ulteriore impulso propulsivo. Abbiamo apprezzato quanto fatto da Hyle negli ultimi due anni e mezzo e non possiamo che essere contenti di averli ancora al nostro fianco in questo nuovo capitolo di Fyeld. Oggi il gruppo è forte, con un'identità definita ed in grado di essere fattore e piattaforma di aggregazione di tante realtà imprenditoriali attive sul mercato delle macchine agricole”.*

**Team Hyle Capital Partners:** Matteo Chierigato, Francesco Zito, Andrea Armienti, Giacomo Fuligno

Advisors Hyle Capital Partners:

- *Financial advisory:* Ethica Group (M&A Advisory) e Vitale&Co.
- *Financial due diligence:* PriceWaterhouseCoopers

- *BP review*: goetzpartners
- *Tax due diligence*: KPMG
- *Legal*: Hogan Lovells
- *HSE*: ERM

Advisors White Bridge Investments:

- *Business due diligence*: Bain&Co
- *Financial due diligence*: KPMG
- *Tax due diligence*: KPMG
- *Legal*: Giovannelli & Associati (Matteo Delucchi e Giulia Sannino)
- *HSE*: Proj.Eco